

Field Sales Engineer / Sales Manager - B2B

BEDRIJFSPROFIEL

TOP-electronics is een professionele, technologie gedreven organisatie, met een informele bedrijfscultuur en houdt zich bezig met de distributie van elektronische componenten en modules. We hebben vestigingen in de USA, Frankrijk, Hong Kong en in de Benelux, waar we mogelijk voor het hoofdkantoor in Krimpen aan den IJssel op zoek zijn naar een nieuwe collega.

FUNCTIE-OMSCHRIJVING

In de functie van field sales engineer bij TOP-electronics ben je verantwoordelijk voor het verder uitbouwen van de bestaande productgroepen Wireless & IoT, Test & Measurement, Motion Control, Precision Analog, Power Conversion, Displays and Embedded Computing, Sensors, Connectors and Cables, Thermal Management en componenten.

De markt kent snel opvolgende nieuwe ontwikkelingen en deze maak je je graag eigen om zo een volwaardig gesprekspartner bij klanten en relaties te zijn. Je richt je op bestaande en nieuwe business en presenteert op overtuigende wijze het bedrijf en de producten. Voor het uitbreiden van onze productgroepen, waarbij Wireless & IoT het snelst groeiend is, zijn we op zoek naar een professional. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor een goed verloop van de afwikkeling van bezoeken en het relatiebeheer. We werken met een gedreven team mensen en willen alle bedrijfsactiviteiten met elkaar kunnen behartigen. Onze nieuwe collega beschikt over technische kennis, weet van aanpakken, is gedreven en toont initiatief.

De taken en werkzaamheden zijn onderverdeeld in klantcontacten en verkoop & contact met leveranciers, zoals:

- bezoeken van klanten in de BeNeLux en mogelijk later ook andere landen in Europa
- contact onderhouden op zowel commercieel als technisch vlak
- opvolging van de klantbezoeken (uitbrengen van offertes tot en met de aftersales)
- het verwezenlijken van omzet
- acquisitie plegen naar nieuwe relaties en markten
- (technische) vraagstukken oplossen
- contact onderhouden met leveranciers
- bijwonen van trainingen bij leveranciers
- onderhandelingen m.b.t. inkoop voorwaarden
- het maken van forecast, planningen en target-accountplannen
- diverse overige werkzaamheden

FUNCTIE-EISEN

- technische verkoopervaring binnen de elektronica branche
- ervaring van draadloze technologieën is een pré
- commerciële instelling
- HBO werk- en denkniveau
- communicatief en relationeel sterk
- gedisciplineerd en zelfstandig
- creatief, energiek, ondernemend en resultaatgericht
- goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal (zowel mondeling als schriftelijk)

Ben je in voor deze uitdaging?

Mail dan jouw motivatie voorzien van cv naar: vacature@TOP-electronics.com