

Functiebeschrijving

De Product Manager IoT & Connectivity maakt deel uit van het commerciële team en is verantwoordelijk voor de omzet, groei en ontwikkeling van de productlijnen binnen deze technologiegebieden. In deze rol fungeert de Product Manager als kenniscentrum en mentor voor collega's en inhoudelijke gesprekspartner voor klanten en fabrikanten.

Het doel van de functie is het combineren van commerciële expertise met technische diepgang. De Product Manager werkt intensief samen met Accountmanagers en Field Application Engineers (FAE's) om nieuwe kansen in de markt te ontwikkelen, orders te scoren en klanten te ondersteunen bij hun ontwerp- en ontwikkelprocessen.

Met jouw nieuwsgierigheid ben je als ware Explorer opzoek naar aanvullingen op jouw productgroepen en nieuwe commerciële kansen.

Het betreft een internationale rol in een dynamische en snel ontwikkelende markt. De Product Manager werkt nauw samen met fabrikanten en klanten in verschillende landen en zal daarom met enige regelmaat (internationaal) reizen voor klantbezoeken, trainingen en het ondersteunen van onze Europese accountmanagers.

Taken en verantwoordelijkheden

Mentor, passie voor technologie

De Product Manager beschikt over diepgaande kennis van de componenten en technologieën binnen de toegewezen merken en productlijnen. Je volgt actief de product roadmap van fabrikanten en zorgt ervoor dat deze inzichten beschikbaar en begrijpelijk zijn voor het team.

De Product Manager deelt deze expertise binnen de organisatie door trainingen te verzorgen en collega's te ondersteunen met technische en commerciële kennis. Binnen TOP-electronics is de Product Manager het aanspreekpunt op het gebied van de selectie van componenten, specificaties of toepassingsmogelijkheden binnen de productlijn.

Om de kennis binnen het team actueel te houden organiseert de Product Manager producttrainingen. Daarnaast speelt hij of zij een actieve rol in het uitdragen en verder ontwikkelen van de kennisthema's.

Explorer, altijd op zoek naar mogelijkheden

De Product Manager is het eerste aanspreekpunt voor de fabrikanten binnen zijn of haar portfolio en onderhoudt een sterke relatie met deze partners. Want wij zijn ervan overtuigd dat partnership key is.

Daarnaast volgt de Product Manager actief de ontwikkelingen in de markt om nieuwe kansen te identificeren die klanten helpen bij het ontwikkelen van innovatieve oplossingen. Het continu volgen van marktontwikkelingen, nieuwe technologieën en concurrentieposities is essentieel. De Product Manager analyseert trends binnen de industrie en vertaalt deze naar concrete commerciële kansen.

Revenu & Sales

De Product Manager draagt de eindverantwoordelijkheid voor de omzetontwikkeling van de toegewezen productlijnen, de sales funnel en Key-Accounts. In samenwerking met het commerciële team werkt hij of zij actief aan het realiseren van groei en het versterken van de marktpositie.

De Product Manager bezoekt regelmatig klanten, soms samen met een Accountmanager, en is betrokken bij het designproces van nieuwe applicaties. Door technische kennis te combineren met commercieel inzicht helpt hij of zij klanten bij het selecteren van de beste oplossingen.

De Product Manager werkt doelgericht op basis van forecasting en duidelijke groei doelstellingen en neemt initiatief om nieuwe projecten en design-ins te realiseren. Daarnaast is hij of zij verantwoordelijk voor het delen van omzetrapporages, zowel intern met het team en management als extern met fabrikanten.

Commerciële Product Manager IoT & Connectivity



Promotie en Marketing

De Product Manager werkt nauw samen met marketing en sales om de producten, technologieën en oplossingen van TOP-electronics actief in de markt te positioneren. Alles vanuit onze visie: We love to connect...

Je levert inhoudelijke bijdragen aan marketingactiviteiten zoals beurzen, nieuwsberichten, technische artikelen en campagnes. Daarnaast zorgt de Product Manager voor het onboarden van nieuwe productlijnen, dat alle productinformatie correct en actueel is en dat online productdata volledig en consistent beschikbaar is.

Positie in de organisatie

Je rapporteert aan de General Manager.

Werkt samen met Field Application Engineers, Product Managers, Accountmanagers, Internal Sales, Marketing, klanten en fabrikanten.

Funcctie-eisen

Opleiding & Ervaring

HBO of WO werk- en denkniveau met een achtergrond in elektronica.

Kennis van IoT- en connectivity-technologieën is een sterke pré, of de kandidaat kan zich deze kennis snel eigen maken.

Bij voorkeur meerdere jaren ervaring binnen de elektronica-industrie en bekendheid met designprocessen van elektronische producten.

Vaardigheden

Technisch sterk en commercieel gedreven.

Sterke communicatieve vaardigheden in zowel Nederlands als Engels.

Analytisch, proactief en resultaatgericht met een duidelijke focus op groei en samenwerking.

Werktijden en plaats

Het gaat hier om een Fulltime functie.

Verbonden aan het hoofdkantoor in Krimpen aan den IJssel.

Arbeidsvoorwaarden

Volgens geldende bedrijfsregeling.

Over TOP-electronics

TOP-electronics is een kennis gedreven technische distributeur van electronica componenten, halfgeleiders en modules. Wij zijn een internationaal bedrijf met collega's in drie continenten, en uitgebreid aanwezig in de meeste Europese landen. Wij werken dagelijks samen met engineers en technologiepartners aan innovatieve oplossingen voor uiteenlopende toepassingen en markten. Bij TOP geloven we dat technologie een people-business is: Partnership is key.

Onze kernwaarden vormen de basis van alles wat we doen: Passion for Technology, Entrepreneurial & Solution-Oriented, Reliability & Quality en Stronger Together. We bouwen aan lange termijn relaties met klanten, leveranciers en collega's en combineren ondernemerschap met professionaliteit en plezier in ons werk.

We love to connect...